

Markeds- og kundechef til NCC

Ansvarsområde - NCC Infrastruktur

Overordnet ansvarlig for eget markedsområde, herunder skabe forretningsmuligheder for NCC og i tæt samarbejde med produktionen sikre, at disse matcher til produktionens kompetencer og ressourcer.
Herudover bidrage med input fra markedet til forretningsudvikling i NCC.
At være synlig udadtil i markedet og skabe en enkel indgang til NCC.

Arbejdsopgaver- og indsatsområder

Ansvarlig for det opsøgende salg med hensyn til at finde markedets mest relevante projektmuligheder inden for det private- og offentlige marked.

- Overvåge markedet og vurdere sagers relevans ud fra en række definerede kriterier
- Skabe og vedligeholde relationer til kunder og øvrige interessenter for at analysere behov og for at kunne identificere forretningsmuligheder for NCC, bl.a. gennem kontakt til beslutnings-tagere, rådgivere og andre influenter
- Løbende koordinere med nøglemedarbejdere i produktionen, så udvælgelse og prioritering af sager foretages rettidigt og på et forretningsmæssigt grundlag
- Deltage i produktionens tilbudsstrategi på udvalgte sager og gennemføre salget frem til kontrakt i samarbejde med produktionen samt understøtte den videre relation til kunden i projektførelsen
- Pleje eksisterende kunder og netværkskontakter samt aktivt opsøge nye potentielle kunder
- Vedligeholdelse og opdatering af projekthinformationer ved hjælp af projektdatabase og andre værktøjer
- Aktiv deltagelse i koordinerende møder med produktionen og øvrige enheder i organisationen
- Aktiv anvendelse af salgsværktøjer og modeller
- Prækvalifikationer
- Afstemning med produktionen, f.eks. hvilke prækvalifikationer der skal søges
- Udvælgelse og indstilling af rådgivere i forbindelse med offentlige udbud
- Ansvarlig for gennemførelse af prækvalifikationsprocesser
- Deltagelse i relevante arrangementer og konferencer – både som indlægsholder og som deltager

Personlige kvalifikationer

- Skal være en dynamisk, professionel og empatisk opsøgende sælger
- Skal kunne skabe sympati og tillid til NCC gennem sunde værdier og professionalismisme
- Skal kunne kommunikere effektivt eksternt som internt
- Skal udstråle og udvise troværdighed overfor eksterne og interne samarbejdspartnere.
- Skal besidde gennemslagskraft og engagement
- Skal aktivt bidrage godt og konstruktivt samarbejde med kolleger i afdelingen og på tværs af organisationen
- Skal kunne tilpasse sin salgsadfærd til de enkelte kundetyper
- Skal kunne arbejde selvstændigt og struktureret med et højt drive i tæt samarbejde med den øvrige organisation
- Skal have et stærkt netværk i Byggebranchen, hos det offentlige og privat på

Ansøgningsfrist:

Hurtigst muligt

Kontaktperson:

Dorthe Majbrit
Bonnicksen
+45
+45 27154303

Jobområde:

Bygge & anlæg

Status:

Afsluttet

bygherresiden samt ingeniørrådgivere og arkitekter.

Om NCC

NCC er en værdibaseret virksomhed, hvor kerneværdierne er ærlighed, tillid og respekt. Som bygge- og anlægsvirksomhed er vi med til at skabe rammerne for fremtidens samfund, og vi lægger vægt på at udvikle og bygge ansvarligt, miljøbevidst og med fokus på mennesker. Vi prioriterer sikkerhed og kvalitet højt, og vi ønsker at tiltrække, udvikle og fastholde branchens mest kompetente medarbejdere. Der er store forventninger til en virksomhed af vores størrelse og omdømme, og det kan sagtens kombineres med, at det skal være sjovt og uformelt at gå på arbejde. I NCC værner vi således om fællesskabet. "Fun at work" er et fokuspunkt, og derfor har vi også løbende sociale arrangementer – både i afdelingen og på tværs af projekter. *Du kan se mere om os på www.ncc.dk*

Ansøgning og kontakt

Vi har ikke lagt os fast på geografien, så du kan reelt bo hvor som helst i Danmark, så længe du også er indstillet på, at tage turen til HQ i Søborg indimellem.

Er du interesseret i stillingen, så send venligst din ansøgning og dit CV via linket nedenfor. Vi afholder løbende samtaler med egnede kandidater til stillingen, da den skal besættes snarest muligt. Stillingen kan derfor potentielt blive besat før ansøgningsfristens udløb – vi venter dog gerne på den rigtige kandidat. BEMÆRK: Vi kan desværre ikke håndtere ansøgninger sendt pr. alm. mail, hvorfor du bedes anvende ANSØG-linket i jobopslaget. Har du spørgsmål til stillingen, kan du kontakte Dorthe Majbrit Bonnicksen fra DeZignated ApS på telefon +45 2715 4303, som varetager samarbejdet med NCC i rekrutteringsprocessen. Vi ser frem til at høre fra dig.